



Nicolas Kacprzak

SENS DU RELATIONNEL  
CRÉATIF  
OBSERVATEUR

Tél. : 06 43 00 34 60  
Email : nicokacp@yahoo.com

5, route du Stade  
Le Clos du cèdre  
24130 Prignonieux

51 ans

Permis B - Anglais courant (américain)  
Site Web : www.nicolas-kacprzak.com

## COMPÉTENCES

### DÉCORATION & AMÉNAGEMENT

- Conducteur des travaux - Coordination avec les corps de métiers.
- Suivis des projets dans toutes ses étapes.
- Conception - Réaménagement des espaces intérieurs - Décoration.
- Accompagnement - Sélection des matériaux.
- Proposition et présentation de plans en 3D et 2D.
- Conception de cuisines.
- Accompagnement shopping - Chiner en brocante.
- Home-Staging.

### VENTE

- **Conseil client :**  
Accueillir, orienter, renseigner, présenter et valoriser un produit ou un service  
Analyse des besoins, propositions sur-mesure et suivi personnalisé.
- **Techniques de vente :**  
Argumentation produit, développer et fidéliser la relation client.
- **Expertise produits :**  
Maîtrise des matériaux, logiciel 3D, tendances et solutions d'optimisation d'espace.

## EXPÉRIENCES

**AUJOURD'HUI :** Auto entrepreneur Décoration d'intérieur  
Coordination travaux - Conception d'espaces - Plan 3D,  
Dordogne, Bergerac

**2012 à 2019 :** Expert-vendeur - Département de la Maison,  
Printemps Haussmann, Paris

**2010 à 2011 :** Responsable de la Boutique des 10,  
Forum-des-Halles, Paris

**2004 à 2009 :** Vendeur / designer / décorateur,  
Roche-Bobois, Los Angeles

**1999 à 2004 :** Responsable boutique femme,  
Valentino, Paris

**1996 à 1999 :** Premier vendeur, mode femme,  
Cacharel, Paris

## PROFIL

### MES POINTS FORTS

- Une expérience de plus de 15 ans dans la vente et le conseil haut de gamme en aménagement.
- **Polyvalent et rigoureux**, j'allie sens du relationnel et précision technique.
- Repenser intégralement un aménagement et **redistribuer les espaces intérieurs**.
- J'ai un esprit créatif et réactif.
- Sens de **l'organisation, créativité** et une capacité à anticiper les tendances du marché.
- **Avoir le sens du résultat** et des priorités.
- Bonnes capacités d'adaptation.
- **Expertise fine** des tendances, des matériaux et des attentes clients.
- **Approche personnalisée** et chaleureuse.
- J'ai un **bon relationnel** et un fort esprit d'équipe.
- Expérience de la clientèle nationale et internationale.
- Force de propositions, **attentif aux besoins et contraintes des clients**.

## FORMATIONS

**2022 :** Formation à distance, logiciel CAO-3D SKETCHUP

**2021 :** Formation Beforma. Référencement naturel (SEO)

**2016 à 2017 :** Dipômé d'un DUT Concepteur en Supports de Communication en web design, Fongécif, MJM, Paris

**2015 :** Formation clientèle moyen-orientale,  
Printemps Haussmann, Paris

**2013 :** Dipômé en compétence de langue (anglais)

**2010 à 2011 :** Formation adulte en RDM (résistance des matériaux, CNAM, Paris)

**1990 à 1993 :** BEP Comptabilité et gestion,  
Baccalauréat, Bordeaux